



Fédération des Planteurs de la Filière Fruit de la Basse Guinée

AVIS DE RECRUTEMENT D'UN ou UNE RESPONSABLE SUIVI-EVALUATION ET COMMERCIALISATION DE LA FEDERATION DES PLANTEURS DE LA FILIERE FRUIT DE LA BASSE GUINEE.

CONTEXTE :

Réputée jadis pour la qualité de ses fruits "banane, ananas, mangue" la Basse Guinée est la première à recevoir le premier centre de recherche agronomique de l'Afrique Occidentale Française ; Création en 1946 de la Station centrale de l'Institut des Fruits et Agrumes Coloniaux (IFAC) à Foulaya (Kindia), une des plus vieilles institutions de recherches fruitières de l'Afrique de l'Ouest, ce qui avait permis à la Guinée de trouver sa place dans le peloton de têtes des pays exportateurs de ces fruits vers l'Europe et a développé très tôt une industrie moderne de production et d'exportation des fruits tropicaux.

Abritant la plus grande partie du triangle bananier de l'époque coloniale, la Basse Guinée a enregistré les plus grandes superficies cultivées (4.000 Ha) et les volumes de production et d'exportation les plus élevés (plus de 100.000 Tonnes de banane export et 50.000 Tonnes d'ananas). Ceci a fait de la Guinée le 1^{er} pays exportateur de la banane de l'Afrique de l'Ouest. La production bananière et de l'ananas a largement contribué à la prospérité de la région dans le passé.

Aujourd'hui, malgré les tentatives de relance de la production fruitière, les cultures restent toujours confrontées à de nombreuses contraintes dont : le vieillissement des acteurs ; l'insuffisance de professionnalisme des nouveaux planteurs ; le manque de partenariat entre l'Etat et les opérateurs privés ; l'insuffisance de matériel végétal performant ; la faiblesse du dispositif de conditionnement et de commercialisation ; le faible aménagement des périmètres ; le flou sur le statut des terres jadis exploitées par les planteurs européens et africains (domaines du contentieux Franco-Guinéen).

Au vu des enjeux majeurs autour des cultures fruitières en termes de contribution à l'amélioration du revenu et du niveau de vie des planteurs, ainsi que des possibilités de rentrée de devises pour le pays à travers l'exportation de ces fruits, et au vu de la volonté affichée des autorités actuelles d'appuyer le secteur agricole en général et celui des fruitiers en particulier, il est impérieux de mobiliser les synergies pour une relance réussie de la production fruitière en Basse Guinée, tel est le rôle de la Fédération.

La Fédération est née dans un contexte extrêmement délicat où la mondialisation impose une synergie d'action pour fournir des produits de qualités qui répondent aux normes internationales. C'est pourquoi, il est nécessaire de rechercher des partenaires potentiels, dans le cadre de l'appui conseil, recherche de ressources financières et surtout de débouchés. Cela ne peut se faire qu'en s'appuyant sur un service technique de qualité, dynamique, répondant aux principes d'intégrités, de disponibilité et de savoir-faire.

DEFINITION DU POSTE :

Sous la responsabilité du Coordinateur du service technique de la Fédération ; il/elle doit coordonner toutes les activités de collecte, de synthèse et d'assurance qualité des données liées à la mise en œuvre des activités de la FEPAF-BG ; assurer le lien entre tous les partenaires sur les aspects de la qualité des programmes de rapportage et le suivi de la performance ; chargé également de définir et mettre en œuvre la stratégie commerciale de la Fédération ainsi que les plans d'actions liés à la commercialisation.

Tâches et Responsabilités :

- Evaluer la qualité et l'applicabilité des modèles d'évaluation et des études y compris les enquêtes pour assurer la fiabilité des résultats ;
- Assurer le suivi du processus de collecte et d'analyse des données de qualité et la production de rapports ;
- Assurer le suivi de la disponibilité des outils de collecte de données ;
- Assurer la préparation, l'édition et la production des rapports et d'autres produits ;
- Participer à la mise à jour régulière et la sécurisation de la base de données de la FEPAF-BG ;

Appuis à la commercialisation :

- Participer à la définition de la politique commerciale de la FEPAF-BG;
- Participer aux négociations avec les acheteurs et les fournisseurs;
- Suivre le bon déroulement des activités de commercialisation;
- Tenir à jour la base de données sur la commercialisation des produits des différentes filières
- Participer à la facilitation des discussions entre les membres des agrégations
- Veiller au respect des clauses des contrats de commercialisation par les parties contractantes dans les agrégations
- Appuyer les entrepreneurs et les organisations paysannes dans la recherche de débouchés pour leurs produits.
- Collecter les informations du marché et les partager aux différents acteurs et partenaires.
- Diffuser les informations du marché en coordination avec le Coordinateur des services techniques de la FEPAF-BG.
- Assurer la vulgarisation des nouvelles techniques de commercialisation promues par les partenaires auprès des acteurs des filières.
- Chercher les bonnes informations sur les activités de commercialisation des produits (prix, volume, cahiers de charge, marchés potentiels, etc...).
- Identifier les facteurs de réussite et d'échec (forces, faiblesses, opportunités et menaces) dans les activités de commercialisation des produits des filières.
- Identifier les nouveaux clients potentiels
- Fidéliser les clients actuels et passés
- Promouvoir l'image et la notoriété de la Fédération
- Etre attentif aux évolutions du marché et aux offres de la concurrence
- Appuyer le développement des filières en collaboration avec les autres services et partenaires.

PROFIL DU CANDIDAT

Sont invités à concourir, tous demandeurs d'emploi répondant au profil suivant :

Disposer d'une formation universitaire ou équivalente au minimum (BAC +3) en sciences sociales ;

Marketing, gestion commerciale, économie, commerce, etc...

- Le candidat devra disposer, de préférence, une aptitude oratoire prononcée.
- Avoir une parfaite maîtrise du français. La connaissance de la langue nationale Soussou est un atout.
- Avoir une expérience prouvée en suivi évaluation
- Avoir une connaissance des outils de collecte (la connaissance de Kobocollect est un atout majeur)
- Avoir une maîtrise des outils de gestion informatique (Word, Excell, power point, Access)
- Expérience en négociation commerciale
- Avoir une bonne vision stratégique
- Avoir une grande capacité d'arbitrage et le sens de responsabilité
- Etre organisé et respectueux des engagements
- Avoir l'aptitude physique à faire le terrain.
- Avoir un esprit d'équipe, la flexibilité et une capacité d'écoute

- Capacité d'organisation et de rapidité d'exécution
- Etre capable de travailler sous pression et dans un environnement multi culturel et multi disciplinaire.

Expérience générale

- Minimum 3 ans d'expérience professionnelle post-obtention du diplôme dans l'administration publique et ou privée dans le domaine de suivi évaluation et l'appui à la commercialisation des produits agricoles.
- Minimum 2 ans dans l'appui aux organisations paysannes
- **Les candidatures féminines sont encouragées**

Durée : Un an renouvelable, sous réserve de trois mois de période d'essais.

Lieux d'affectation : Kindia (Friguiagbé)

Dossiers de candidature :

- Les dossiers de candidature doivent comprendre :
 - 1 Lettre de motivation adressée au Président de C.A de la FEPAF-BG
 - 2 Extrait récent (datant de moins de trois mois) du casier judiciaire
 - 3 Curriculum vitae actualisé daté et signé avec mention d'une adresse email et d'un numéro de téléphone et trois références professionnelles.
 - 4 Copie des diplômes et des attestations de travail.
- **Les dossiers de candidature doivent être déposés à l'adresse suivante :**

Les dossiers doivent être déposés sous pli fermé, portant clairement et uniquement la mention : « FEPAF-BG – Recrutement d'un **Responsable suivi évaluation et commercialisation** » ou par voie électronique à l'adresse email suivante : fepaf.bg@gmail.com

Les dossiers de candidature doivent être déposés à l'adresse suivante :

Siège de la Fédération des Planteurs de la Filière Fruit de la Basse Guinée à Friguiagbé dans la District de Friguiagbé Centre 1, secteur Touréya, au bord de la Nationale Conakry- Kindia de 10 h à 15 h.

La date limite de dépôt des candidatures est fixée au Lundi 22 Février 2021 à 12h00. Une liste de réception des plis au déposant sera établie et signée.

PROCESSUS DE SÉLECTION

Le processus de sélection comportera trois étapes : conformité administrative ; un test écrit et un entretien oral. Chaque étape sera éliminatoire.



Kindia, le 12 Février 2021

Le Président de la FEPAF-BG

CAMARA Moussa